Nota de Prensa

AUSTIN, Texas, Febrero 10, 2017

Epicor anuncia Mejoras al Programa de Canal de Socios en América enfocadas en crecimiento y expansión

El Enfoque de Socios en Canadá y Latinoamérica ha generado Ímpetu con un Programa de Habilitación Simplificado para Promover el Crecimiento Empresarial

Epicor Software Corporation, un líder global en soluciones de software empresarial para organizaciones de manufactura, distribución, venta al detalle y servicios, anunció hoy sus actualizaciones al galardonado Programa de Canal de Socios en América. Diseñado para acelerar el crecimiento en la región y mejorar la experiencia del cliente, los cambios del programa se enfocan en el valor que los socios le brindan a sus clientes al ecosistema de canal de Epicor.

"Fundamentalmente, queremos que nuestros socios sean una extensión de Epicor—que conduzcan las experiencias de los clientes con mayor y mejor valor añadido. Nuestro objetivo es capacitarlos para que tengan éxito brindando soluciones y servicios de Epicor a las empresas en todo América."

Sally Craig
Director senior de Canal, América
Epicor Software Corporation

"La expansión de canales es una prioridad clave de crecimiento para Epicor," afirma Sally Craig, Director Senior de Canal para Epicor América. "Empoderar a nuestros socios para hacer crecer sus negocios es esencial para nuestro éxito mutuo en la entrega de soluciones y servicios que permitan a nuestros clientes crecer."

Ahora, Epicor está ampliando los esfuerzos de reclutamiento de socios a través de otras regiones que aporten más conocimientos claves geográficos, industriales y de tecnología para su ecosistema. Por ejemplo, con planes de expandir la certificación de canal para la solución de Epicor Prophet 21® en Canadá y Latinoamérica, los socios con experiencia en la industria de distribución serán esenciales para apoyar una mayor disponibilidad de la oferta del producto.

Sólido Programa de Capacitación y Desarrollo de Socios para Promover el Crecimiento

Six S Partners es el Socio Global del Año de Epicor 2016 y es una organización que comprende el valor de una sociedad fuerte. "Trabajando clientes potenciales y ayudar a que prospectos se conviertan en clientes no es un proceso sencillo," comenta John Preiditsch, presidente, Six S Partners. "Epicor tiene una sólida comprensión de ese proceso y juntos colaboramos en diversas iniciativas para hacer crecer nuestra base de clientes y ayudarnos a que ambos destaquemos en el mercado."

– Más –

Simplificar y afinar el programa de desarrollo de socios creará nuevas oportunidades de negocio para los socios de Epicor y ampliará las soluciones disponibles para los clientes de Epicor. Con un enfoque en ayudar a los socios y clientes en su crecimiento empresarial, las mejoras al programa en América expanden las colaboraciones interfuncionales con varias áreas dentro de Epicor:

- Mayor colaboración con marketing de canal
- Formación y certificaciones simplificadas a través Epicor University
- Mejora en la alineación con los Servicios Profesionales de Epicor (*Epicor Professional Services*)
- Asistencia a clientes y socios mejorada
- Consejo Asesor de Socios (*Partner Advisory Council*) tendrá mejor conexión los canales y mejorará la comunicación y colaboración entre ellos

“Fundamentalmente, queremos que nuestros socios sean una extensión de Epicor—que conduzcan las experiencias de los clientes con mayor y mejor valor añadido. Nuestro objetivo es capacitarlos para que tengan éxito brindando soluciones y servicios de Epicor a las empresas en América,” concluye Craig.

Programa de Canal de Socios de Epicor

Epicor provee una cimentación sólida para nuestro Canal de Socios que están comprometidos con la excelencia y la satisfacción al cliente. El Programa de Epicor “Socios para el Crecimiento” es nuestro programa integral de ventas, mercadotecnia y soporte que ofrece a nuestro Canal de Socios significativas oportunidades de crecimiento para su negocio con productos que han recibido reconocimientos, entrenamiento y soporte en un mercado altamente competitivo y dinámico. Conozca más del Programa de Canal de Socios de Epicor. Reconocido por *The Channel Company* como uno de los principales proveedores que proporciona los mejores elementos de asociación a un programa de canal, Epicor obtuvo una calificación de 5 estrellas en la Guía del Programa de Socios 2016. Esta guía anual es una lista de proveedores de tecnología que prestan servicios a proveedores de soluciones o proporcionan productos a través del canal de TI. Si está interesado en saber más de Epicor, nuestras soluciones y nuestra propuesta de negocios contáctenos en partnerinfo@epicor.com.

Acerca de Epicor Software Corporation

Epicor Software Corporation impulsa el crecimiento empresarial. Proveemos software flexible, diseñado para cubrir las necesidades de nuestros clientes en las industrias de manufactura, distribución, ventas al detalle, y servicios. Más de 40 años de experiencia con los procesos empresariales y los requisitos operativos únicos de nuestros clientes se reflejan en todas nuestras soluciones, ya sea que estén en la nube, alojadas, o en sitio. Con un profundo conocimiento de su industria, las soluciones de Epicor incentivan el crecimiento al mismo tiempo que administran las complejidades de su negocio. El resultado son soluciones de gran alcance que liberan sus recursos

para que usted pueda hacer crecer su empresa. Para mayores informes, conéctese con Epicor o visite www.epicor.com/lac

# # #

Epicor y su logotipo son marcas registradas de Epicor Software Corporation dadas de alta en EE.UU y otros países. Otras marcas mencionadas son propiedad de sus respectivos dueños. Las ofertas de productos y servicios descritas en este documento son hechas por Epicor Software Corporation.

Contacto: Andre Lenartowicz
Gerente, Relaciones Públicas
Epicor Software Corporation
+1 512 278 5265
andre.lenartowicz@epicor.com

Magdala Marcos
Especialista, Relaciones Públicas
Epicor Software Corporation
+52 81 1551 7339
magdala.marcos@epicor.com